



KOMERCIALIST SPECIALIST (M/Ž)

Na kratko o delovnem mestu

Iščemo Komercialista specialista (m/ž) z ambicijami za dolgoročno rast v podjetju. Poleg izvajanja prodajnih nalog in vzdrževanja odnosov s strankami bo izbrani kandidat deležen priložnosti za prevzem odgovornosti za vodenje ekipe v prihodnosti. Če imate vizijo, strast do prodaje in željo po rasti, vas vabimo, da se pridružite ekipi družbe Geoplin, največjemu slovenskemu trgovcu z zemeljskim plinom, ki je eno ključnih družb na področju energetike v Sloveniji, z dolgoletno tradicijo.

Kraj opravljanja dela

Geoplin d.o.o. Ljubljana Cesta Ljubljanske brigade 11, Ljubljana

Naloge, ki vas pričakujejo

- Proučevanje trga, izdelava tržnih analiz in pospeševanje prodaje ter nabave;
- aktivno izvajanje skrbništva nad dodeljenimi kupci;
- sodelovanje pri pripravi planov nabave in prodaje zemeljskega plina ter energetskih projektov in storitev;
- pripravljane ponudb (kalkulacije, analize, simulacije) za sklepanje pogodb za prodajo in nabavo zemeljskega plina ter izvedbo energetskih projektov in storitev;
- operativno usklajevanje nabave in prodaje;
- spremljanje cen, analiza nabavnih cen ter transportnih in skladiščnih tarif;
- priprava in usklajevanje programskih paketov;
- vodenje evidenc in svetovanje kupcem;
- sodelovanje pri izvedbi obračuna in izterjavi finančnih terjatev.

Veseli bomo, če imate

- Vsaj VI. stopnja strokovne izobrazbe ekonomske, tehnične ali druge sorodne smeri;
- obvladovanje dela z računalniškimi orodji (Excel, CRM, programi ERP);
- aktivno znanje angleškega jezika;
- sposobnost analitičnega razmišljanja in priprave kompleksnih kalkulacij;
- poznavanje prodajnih in tržnih strategij;
- poznavanje trga zemeljskega plina in energetskega sektorja ali zakonskih regulacij na tem področju predstavlja prednost;
- odlične komunikacijske, pogajalske veščine in organizacijske sposobnosti;
- samoiniciativnost, zanesljivost in vztrajnost;
- pripravljenost na učenje in sposobnost timskega dela.



Zahtevane izkušnje

- Vsaj 3 leta izkušenj na področju prodaje, trženja ali energetike.

Novemu sodelavcu nudimo

- Zanesljiv in poslovno uspešen delodajalec z vizijo za rast – vašo in našo;
- jasno načrtane poti napredovanja, mentorstvo in vlaganje v vaše potenciale;
- podporno delovno okolje, kjer sodelovanje ni le vrednota, temveč način dela;
- sodelovanje z ekipo, ki soustvarja energetske prihodnosti in oblikuje trende v regiji;
- vaš trud in dosežki bodo nagrajeni s stimulatивnim sistemom nagrajevanja;
- fleksibilen delovni čas za lažje usklajevanje poklicnega in zasebnega življenja.

Delovno razmerje s kandidatom (M/Ž) bomo sklenili za nedoločen čas s 6-mesečnim poskusnim delom. Prijave z življenjepisom sprejemamo najkasneje do 2. 8. 2026 na povezavi: [Prijava delovno mesto | Petrol](#).